



Ce document a été numérisé par le CRDP
d'Alsace pour la Base Nationale des Sujets
d'Examens de l'enseignement
professionnel

PARTICIPER AU MAINTIEN DE L'ATTRACTIVITÉ DU POINT DE VENTE

DOCUMENT 1

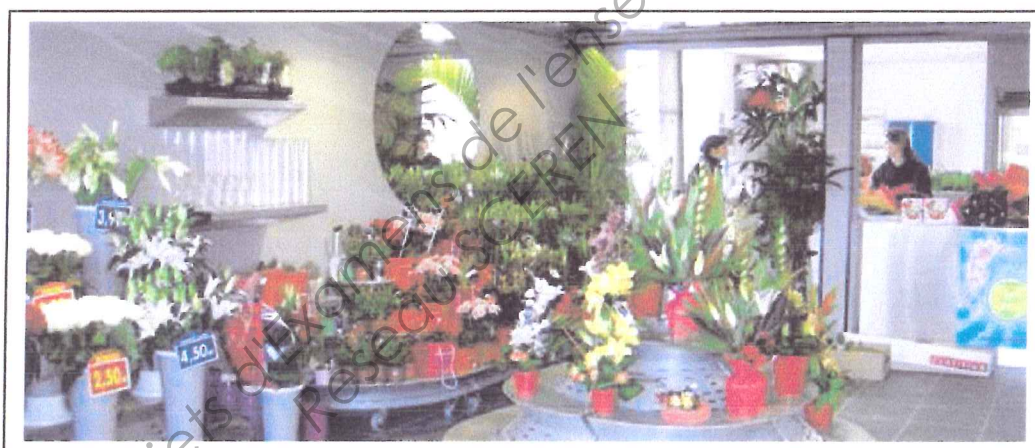


Source : www.carrefour.fr

CAP FLEURISTE	SESSION 2011	SUJET
EPREUVE : EP2 Pratique de la vente conseil en magasin	Coefficient : 4 Durée totale : 1H15	page : 16/29

PARTICIPER AU MAINTIEN DE L'ATTRACTIVITÉ DU POINT DE VENTE

DOCUMENT 2

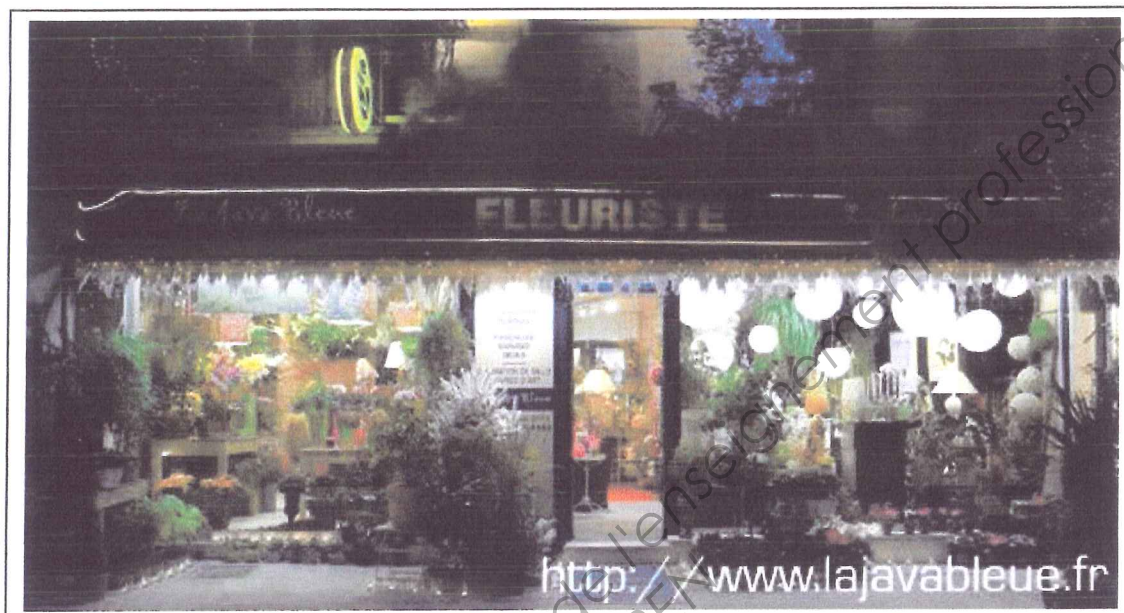


Source : <http://www.monceaufleurs-montpellier.fr/>

CAP FLEURISTE	SESSION 2011	SUJET
EPREUVE : EP2 Pratique de la vente conseil en magasin	Coefficient : 4 Durée totale : 1H15	page : 17/29

PARTICIPER AU MAINTIEN DE L'ATTRACTIVITÉ DU POINT DE VENTE

DOCUMENT 3



Source : www.lajavableue.fr

CAP FLEURISTE	SESSION 2011	SUJET
EPREUVE : EP2 Pratique de la vente conseil en magasin	Coefficient : 4 Durée totale : 1H15	page : 18/29

PARTICIPER AU MAINTIEN DE L'ATTRACTIVITÉ DU POINT DE VENTE

DOCUMENT 4



Source : http://ultraviolettefleurieste.blogspot.com/2008_11_01_archive.html

CAP FLEURISTE	SESSION 2011	SUJET
EPREUVE : EP2 Pratique de la vente conseil en magasin	Coefficient : 4 Durée totale : 1H15	page : 19/29

PARTICIPER AU MAINTIEN DE L'ATTRACTIVITÉ DU POINT DE VENTE

DOCUMENT 5



Source : www.mobilwood.com/4-les-fleuristes

CAP FLEURISTE	SESSION 2011	SUJET
EPREUVE : EP2 Pratique de la vente conseil en magasin	Coefficient : 4 Durée totale : 1H15	page : 20/29